



PROGRAMA DE ESTUDIOS

05 ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS BANCARIOS Y FINANCIEROS

El egresado del programa de estudios de Administración de Negocios Bancarios y Financieros, será capaz de realizar transacciones financieras, comercializar la cartera de productos activos y pasivos, así como el portafolio de servicios de acuerdo a la política de la empresa y la normativa vigente. Además, podrá realizar la labor de asesoramiento a los clientes sobre la cartera de productos disponibles, y la administración de la unidad de negocio (agencia) en cumplimiento de los objetivos estratégicos de la institución financiera.

CAMPO LABORAL

Entidades privadas:

- Bancos
- Cajas municipales y cajas rurales.
- Cooperativas de ahorro y crédito.
- Bolsa de valores.
- Sistemas de pensiones (AFP y ONP).
- Compañías de seguros.
- Casas de Cambio.
- Casas de Crédito
- Inmobiliarias (*Bienes Raíces*).
- Corretajes.
- Consultoras financieras y todas las empresas y negocios que manejan operaciones en efectivo.
- Como profesional independiente y promoviendo su propio negocio.

CERTIFICACIÓN MODULAR

1^{er.} Año

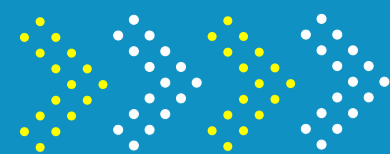
Desarrollo de Transacciones Financieras y Comercialización de Productos Bancarios

2^{do.} Año

Comercialización y Asesoramiento de Productos y Servicios Financieros

3^{er.} Año

Administración de Agencias Financieras



MALLA CURRICULAR

01 PRIMER AÑO

DESARROLLO DE TRANSACCIONES FINANCIERAS Y COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS BANCARIOS

I CICLO

- Contabilidad básica.
- Cartera de productos y servicios bancarios.
- Servicio y atención al cliente.
- Presupuesto y finanzas personales.
- Idioma extranjero.
- Habilidades tecnológicas.

II CICLO

- Normativa y regulación financiera.
- Comercialización y ventas.
- Administración de caja y tesorería.
- Auditoría financiera.
- Seguridad en transacciones financieras
- Habilidades comunicativas.
- EFSRT.

02 SEGUNDO AÑO

COMERCIALIZACIÓN Y ASESORAMIENTO DE PRODUCTOS Y SERVICIOS FINANCIEROS

III CICLO

- Gestión de la experiencia del cliente.
- Análisis financiero.
- Administración de portafolio de servicios financieros.
- Contabilidad de costos.
- Desarrollo de fortalezas personales.

IV CICLO

- Asesoría financiera.
- Marketing de servicios financieros.
- Administración de riesgos financieros
- Resolución de conflictos.
- Toma de decisiones.
- EFSRT.

03 TERCER AÑO

ADMINISTRACIÓN DE AGENCIAS FINANCIERAS

V CICLO

- Administración estratégica de empresas.
- Administración del talento humano.
- Diseño de perfiles de puesto y competencias laborales.
- Integridad personal profesional y ciudadana.
- Habilidades para la investigación aplicada.

VI CICLO

- Estrategia comercial.
- Gestión de cobranzas.
- Evaluación de proyectos.
- Psicología organizacional.
- Generación de modelo de negocio.
- EFSRT